

ZAPROŚCIE NAJWAŻNIEJSZYCH KLIENTÓW NA TARGI !

Samodzielne zorganizowanie imprezy targowej to sprawdzony sposób na podniesienie sprzedaży i długotrwały efekt marketingowy !

- **Impulsowy wzrost sprzedaży** w krótkim okresie czasu.
- Praktycznie **bezkosztowe metody organizacji** i finansowania imprezy.
- Trwałe **umocnienie pozytywnych relacji z klientami** przy spełnieniu określonych warunków - obrona przed konkurencją.
- Okresowe **zablokowanie możliwości sprzedaży przez bezpośrednich konkurentów**.
- Możliwość zbudowania **cyklicznych, skutecznych działań marketingowych**.

Mamy wieloletnie doświadczenie ! Pracowaliśmy z wieloma firmami hurtowymi różnych branż. Służymy Państwu naszą wiedzą oraz zapleczem. **Jesteśmy przygotowani do zorganizowania i przeprowadzenia wszystkich punktów programu** również w zakresie obsługi technicznej, np. własnego nagłośnienia i profesjonalnego oświetlenia, oraz konferansjerskiej i artystycznej. Mamy przegląd lokalizacji nadających się na tego typu imprezy i wynegocjowane ceny.



Zaproście klientów w piękne miejsce, które zwykle kojarzy się z wypoczynkiem, ugośćcie i opowiedzcie krótko o sobie w zajmujący sposób. Poproście dostawców o przygotowanie unikalnej, jednorazowej oferty promocyjnej i ekspozycji produktów połączonych z sampligiem, pokazami, etc. Niech imprezę poprowadzi doświadczony konferansjer. Zorganizujcie konkurs promujący zakupy w tym właśnie dniu i miejscu z atrakcyjnymi upominkami. Premijcie największy zakup na targach.

Wieczorem podejmijcie gości bankietem z dobrym programem integracyjnym, ze świetną muzyką, dajcie gościom show który będą długo pamiętać. O północy wylosujcie nagrody i ogłoście zwycięzców. A potem **zrealizujcie zamówienia i liczcie zyski do następnych targów !** Zróbcie to z nami - my mamy doświadczenie.

Szanowni Państwo !
Umówmy się na niezobowiązujące spotkanie na którym rozważymy możliwości i przedstawimy nasze sugestie płynące z doświadczeń pracy z firmami hurtowymi różnych branż.
Zapraszamy !